

How to start your own company

LIEVEN BAERT



Introduction

Who is Lieven Baert

- - Founder and Managing director Jalima Pharma bv

Education

- Pharmacist
- Industrial Pharmacist
- Ph.D in Pharmaceutical Technology
- MBA

What is a company?

A legal entity

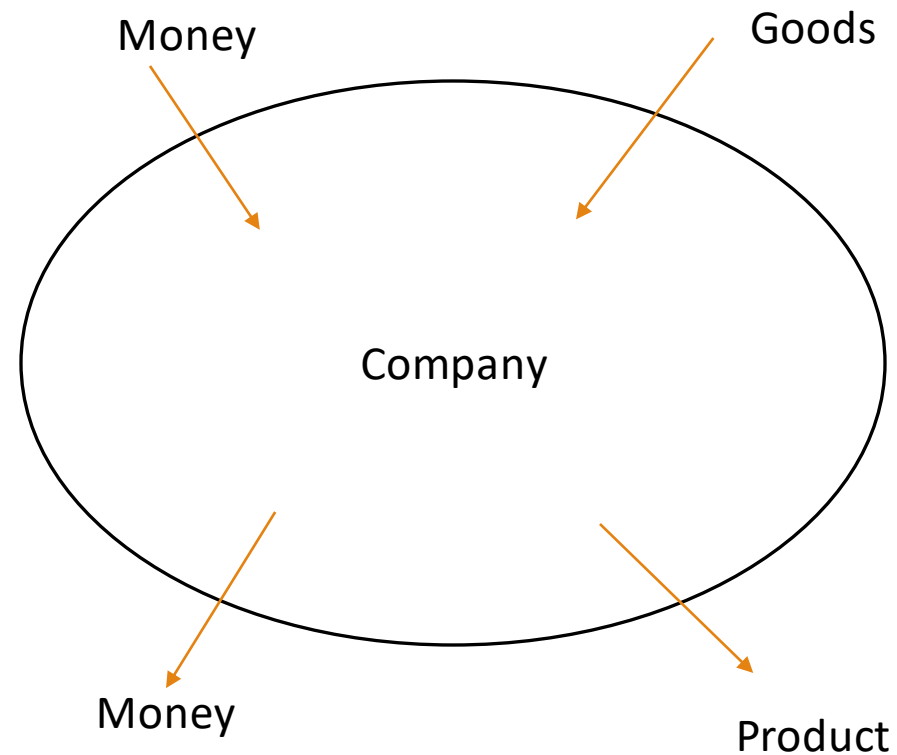
Has shareholders (=owners)

Input

- Money
- Goods

Output

- Money
- Product



How do I start a company

Minimal requirement

- Go to a notary (Belgium) or equivalent (other countries) to create a legal entity (different possibilities depending on level of capital needed and liability (e.g. NV, BV etc...)).
- Have a financial plan

Nice to have

- Accountant
- Business plan

Cost: +- 1500 Euro for the Notary (Belgium)

+ - 1500 Euro for the Accountant (Belgium)



16/04/2010

In de bijlagen bij het Belgisch Staatsblad bekend te maken kopie
na neerlegging ter griffie van de akte

Voor-
behouden
aan het
Belgisch
Staatsblad



10055543

NEERGELEGD ter GRIFFIE der
RECHTBANK VAN KOOPHANDEL TE
BRUGGE (Afdeling Brugge)

op: 31-03-2010
Griffie

De griffier,

Ondernemingsnr: **0824690634**

Benaming: "Jalima Pharma"
(voluit)

Rechtsvorm: besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid

Zetel: Jozef Van Wallegemstraat 11
8200 Brugge (Sint-Andries)

Onderwerp akte: OPRICHTING

Uit een akte verleden voor Notaris Piet Denys, te Ruddervoorde, gemeente Oostkamp, op negentien maart tweeduizend en tien, "Geboekt te Brugge Registratie 4, bevoegd voor registratie op 24 maart 2010, negen bladen, één verzendingen, boek 214, blad 32, vak 14. Ontvangen: vijftiengig euro (25,00 eur). De eerstaanwezende inspecteur a.i. (Get.) Billiau B.", blijkt dat:

Heer BAERT Lieven Elvire Colette, wonende te 8200 Brugge (Sint-Andries), Jozef van Wallegemstraat 11.

Mevrouw DE VROE Carine Christine Bertha, wonende te 8200 Brugge (Sint-Andries), Jozef van Wallegemstraat 11.

een besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid hebben opgericht onder de maatschappelijke naam: "JALIMA PHARMA".

De zetel is gevestigd te 8200 Brugge (Sint-Andries), Jozef Van Wallegemstraat 11.

De vennootschap heeft tot doel in België en in het buitenland, zowel in eigen naam en voor eigen rekening als in naam en voor rekening van derden, alleen of in samenwerking met derden:

1/ Het uitvoeren van alle vormen van onderzoek en ontwikkeling op biologische producten, chemische producten, farmaceutische producten, cosmeticaproducten, diervoeding en alle aanverwante producten, evenals naar nieuwe toedieningsvormen, de productie en commercialisatie van de resultaten daarvan.

2/ Het uitvoeren van onderzoek en ontwikkeling naar het verwerken van geneesmiddelen in voedingsmiddelen, de productie en commercialisatie van de resultaten daarvan.

3/ Catering, restauratiehouder, het inrichten van evenementen, het in beheer geven, de organisatie en uitrusting van individuele en groepsaangelegenheden.

4/ Het verwerven, vervreemden, uitbaten, te gelde maken, commercialiseren en beheren van alle intellectuele eigendommen, eigendoms- en gebruiksrechten, merken, brevetten, tekeningen, licenties enzovoort.

Staatsblad - 16/04/2010 - Annexes du Moniteur belge

Voor-
houden
aan het
Belgisch
Staatsblad



Luik B - Vervolg

De vennootschap wordt opgericht voor onbepaalde duur vanaf haar oprichting en verkrijgt de rechtspersoonlijkheid vanaf de datum van de neerlegging van het uittreksel van deze akte ter griffie van de bevoegde Rechtbank van Koophandel.

Het maatschappelijk kapitaal is vastgesteld op ACHTTIEN DUIZEND ZESHONDERD EURO (18.600 €).

Het is verdeeld in twaalfduizend (12.000) aandelen zonder nominale waarde, die elk één/twaalfduizendste (1/12.000ste) van het kapitaal vertegenwoordigen.

Het maatschappelijk kapitaal werd gevormd door inbreng in geld en op de twaalfduizend (12.000) aandelen wordt door de verkrijgers ingeschreven als volgt:

-door heer Lieven Baert voornoemd: voor een bedrag van negenduizend driehonderd euro (€ 9.300,00), waarvoor hem zesduizend (6.000) aandelen zonder nominale waarde worden toegekend, waarvan een bedrag van negenduizend driehonderd euro (€ 9.300,00) werd volstort, of: 9.300,00 €

-door mevrouw Carine De Vroe voornoemd: voor een bedrag van negenduizend driehonderd euro (€ 9.300,00), waarvoor haar zesduizend (6.000) aandelen zonder nominale waarde worden toegekend, waarvan een bedrag van negenduizend driehonderd euro (€ 9.300,00) werd volstort, of: 9.300,00 €

Hetzij in het totaal achttienduizend zeshonderd euro: 18.600,00 €

Het bewijs van deponering dat aan de Notaris werd overhandigd zal in diens dossier bewaard blijven.

De vennootschap wordt bestuurd door één of meer zaakvoerders, natuurlijke of rechtspersonen, al dan niet vennoten.

How much capital do you need and where do you get it.

Depends on type of company: In Belgium you can start in theory without capital.

But in reality : much more and dependent on what you want to do:

- >> Business plan!

Where can you get money?

- Yourself:
- Family, Friends and Fools.
- Bank: Can borrow you money but if your capital is limited this will be rather difficult unless you give personal guaranties or have a very good business plan.
- Business Angles: Invest in your company. Money in exchange for shares. And sometimes they want to be part of your board.
- Investment companies: They only start at larger amounts of money. But they also want shares in exchange for money and want to be part of board etc..)

Content of a business plan (example of PFC&E, a company under construction)

The strategy of PFC&E

Unmet medical need for geriatric and paediatric formulations and medication

Competition

Core technologies of PFC&E

Activities and products of PFC&E

- New Formulations for Developing Countries
- New Formulations with Off-patent products
- New formulations with Patented products

Development strategy and Business model

Key Management team and Company organization

What does your company do. Who are your clients, how do you find them and what is your competition. (example for Jalima Pharma)

What does Jalima Pharma do:

- Pharmaceutical development (drug product and process)
 - Problem solving
 - Advise
 - Project Management
 -

Who are the clients?

- Companies
 - Pharmaceutical
 - Agriculture
 - Cosmetics
- Government
- Investing companies
- Courts
-

What does your company do. Who are your clients, how do you find them and what is your competition.
(example for Jalima Pharma) part 2

How to find clients:

- Typically website:
- In the case of Jalima Pharma no publicity on purpose, only mouth to mouth publicity
- Also on purpose **NO** website
 - Too many people will contact you to sell their product!
- BUT! **Networking-networking-networking**

Competition:

- Difficult equilibrium between competition and colleagues !

Questions?
